

「自分の強み」を活かして売上拡大を目指したいとお考えの個人事業主の方へ

「B-style ブラッシュアップ勉強会」VOL.15

●あなたのビジネスが加速する「B-style」で自分自身に磨きをかけませんか？

【日時】 2019年 7月 8日(月) 10:00～13:00

【会場】 静岡市葵区御幸町 3-21 ペガサート7F 演習室2 【参加費】 5,000円

*本勉強会では、実際に起業されている方から、業績アップに繋がる具体的な事例や着眼点を中心にをご紹介します。

■第1部:10:00～11:30「その場でできる！PowerPointの使い方&動画作成講座」



昨今のデジタル化が急速する中で、プレゼン資料を作成する際に欠かせないPowerPoint。本勉強会では、前半はビジネスに必要なPowerPointの基本スキルを中心に実演を交えながら説明していきます。後半では、無料の動画編集ソフトを活用したオリジナル動画の作り方を中心に解説していきます。動画で商品・サービス・自社をPRしていきたい方、PowerPointを活用してより一層、営業力を高めていきたい方におすすめの内容となっております。この機会に新たなスキルを身に付けて「あなたの可能性」を拓いていきませんか？

- これだけは知っておきたい！PowerPointの基本的な使い方と訴求効果を高める機能の紹介
- 自社の商品やサービスの良さを伝えるためのプレゼン資料づくりのポイントとは？
- 思わず「へ～」「すごい！」「なるほど～」と言ってしまうオリジナル動画作成方法の紹介 など

【講師プロフィール】リアル野球盤協会 会長 鈴木久雄 氏

牧之原市出身。3月生まれのO型。NPO法人静岡団塊創業塾元理事。会社員時代に10年間開発部門に携わったことをきっかけに、ものづくりの楽しさに目覚める。これまでの経験から、ものづくりの原点は「笑顔をつくること」と悟り、試行錯誤を重ねる中、2007年・第5回SOH0しずおかビジコンにて「リアル野球盤普及ビジネス」最優秀賞を受賞。定年退職後「リアル野球盤協会」を設立・創業を果たし、2016年4月より3年間・島田市産業支援センターの初代センター長を務めた。退任後、ライフワークであるリアル野球盤普及活動をしなが、今までの経験がお役に立てるのではと考えていたところ、主催者より打診があり今回のセミナー登壇に至っている。

■第2部:11:45～13:00【事例から学ぶビジネスの本質②】

あなたにとっての利益とは何か？お客様にとっての利益とはどういうことか？

ビジネスには有形・無形の商品・サービスなど、形は様々ですが、お客様に「利益」を提供して、はじめて価値を見出していきます。人が「買う」のは、機能やスペックそのものではなく、その商品・サービス・そしてあなたにお願いするとどうなるのか？といった期待と不安が交錯する中で判断していきます。「何を買うか」より、「誰から買うか」がより大切になる時代の中で、ビジネスの本質「相互間から見た利益」をテーマに掘り下げて考えていきます。

- お客様から見ているいい仕事をしてくれるだろうと思う判断基準とは？
- あなたが目指すポジションとは？
- お客様に利益を提供するとはどういうことか？

【講師プロフィール】森山 直徳 静岡県よろず支援拠点コーディネーター。襷プロモーション代表。

店舗責任者時代にやる気はあったものの、なかなか集客できずに2度の降格を経験。その後、累計6,000冊以上の書籍など自己投資700万円以上をもとにした「実学」にて独自のノウハウを体系化。現在は、「売れるチラシ・名刺・HP」のブラッシュアップ支援など累計2,000社以上の集客支援を行っている。今後は「ブランド力」や「ビジネスモデルの設計」など「自分の強みを活かしたい方」へ貢献したいと活動している。



【セミナー申込方法】 <https://b-style-shizuoka.jimdo.com/> B-style 静岡 で検索